

达拉特快讯

DA LA TE KUAI XUN

2019年9月3日

达拉特旗融媒体中心 主办

星期二 农历己亥年八月初五日 第71期(总第6276期) 内准印15-085/S号 本报网址: http://dlnews.hby.net

深入贯彻党的十九大精神
建设富饶达拉特 友善达拉特 美丽达拉特

煤电铝：同舞蹈，共精彩

本报记者 白晶晶

“改革,为我旗铝业找到了新出路,是我旗铝业实现转型的关键。”采访中,多位铝业行业人士向记者表达了这样的观点。他们所说的,正是以煤电铝一体化为突破口,进而建立完善的铝产业链,从而有效破解铝业发展瓶颈的一次变革。

过去,我旗铝产业的格局是“两头大,中间小”,氧化铝产能和加工能力充足,但电力保障不足,电解铝产能跟不上,这样每年的氧化铝资源不断调往外地,又得从外地调入电解铝,加大了全社会的物流运输成本。另一方面,我旗有煤电产业,但发电却不能直接用于本地铝业,要上大电网后再供给企业,用成本高,导致电解铝企业开工率不足。

如果我旗的煤就地发电供给本地铝生产企业,不失为一条好路子。近年来,我旗立足资源优势,打造以循环经济为原则、高科技、高效率的现代化铝产业园区,推动煤电铝产业链逐步延伸,培育工业发展新动能,让煤电铝产业链走向一体化、高端化变成了现实。



走进内蒙古新长铝业投资有限公司,干净整洁的厂区让人眼前一亮。在公司内的高纯铝生产车间里,一套全封闭的全自动无人智能制造生产线正在热火朝天地高速运转,嗡嗡地将滚烫的铝水缓缓地注入标准的模具中。流水线上,传输带将一根根银灿灿的成型铝锭有条不紊地运送到车间的另一侧,一块块银白的高纯铝锭在走下生产线,几位工人开着叉车,将铝锭层层叠叠地码放整齐,即将发往广东、河南、广西等地的下游经销商手中。作为在达拉特经济开发区落地的第一家铝业企业,新长铝业看中了开发区临近矿区,电厂得天独厚的资源优势,在2011年为开发区煤电铝产业链铺下第一颗棋子。

煤电铝这个产业对于达拉特旗是一个特别适合的产业,因为这里的煤往出运输成本相对比较高的,但如果把煤变成一些其他的物品再运出运输,这个地方可能就不受限制了。像煤电铝实际就是把煤变成电,电然后再变成铝,然后再变成高纯铝,再把高纯铝变成后面的电子铝箔,腐蚀化成箔,这样的话就由原来的资源型的优势变成了高附加值的高科技产量的一种优势。”内蒙古

新长铝业投资有限公司副总经理张广平告诉记者。然而,这个第一家铝业企业发展并不一帆风顺,也经历了“死起回生”的艰难境遇。2013年,迫于市场行情不景气,再加上资金和技术压力,企业停产开始整顿。2017年底,随着全国高纯铝需求市场的回暖旺盛,以及开发区氧化铝、电解铝等上游铝产业项目的相继落地,内蒙古新长铝业投资有限公司在政府帮助下实现了复产,也迎来了新的发展机遇。

“目前园区煤电铝的产业链已经初步形成,从上游的氧化铝到中间的原铝,再到后面的铝的深加工,产业链初步已经形成。后面我们会根据市场和生产的情况制定相应的自动计划,逐步来实现达产达标指标。”张广平如是说。

氧化铝项目是铝产业链条上的基础项目。继新长铝业项目之后,2011年,内蒙古鑫旺再生资源有限公司氧化铝项目在达拉特经济开发区开工建设,2013年10月成功投产。现已完成投资57亿元,公司以生产金铝浆氧化铝为主,是目前中国最北部及内蒙古规模最大的氧化铝生产企业,为我旗煤电铝产业链再

铺一轨。该项目以铝土矿为原料,充分利用当地的深加工、产业链初步已经形成。后面我们会根据市场和生产的情况制定相应的自动计划,逐步来实现达产达标指标。”张广平如是说。

氧化铝项目是铝产业链条上的基础项目。继新长铝业项目之后,2011年,内蒙古鑫旺再生资源有限公司氧化铝项目在达拉特经济开发区开工建设,2013年10月成功投产。现已完成投资57亿元,公司以生产金铝浆氧化铝为主,是目前中国最北部及内蒙古规模最大的氧化铝生产企业,为我旗煤电铝产业链再

内,整个能源优势是相当明显的,相比其他地方我们能源供应充足,并且质量可靠,能够形成一个很完善的工业基地。”

目前,内蒙古鑫旺再生资源有限公司生产的氧化铝主要销往蒙泰、新希望、包头铝业、大唐铝业以及新疆铝业等公司,30%的产品供应园区内,这样大大缩短了运输距离,运费也大幅度降低,这对企业的发展很有竞争力。

氧化铝是电解铝的工业原料,电解铝则是高纯铝的原料。2017年,随着内蒙古蒙泰集团有限公司年产高纯铝项目落地,氧化铝—电解铝—高纯铝的产业链条实现一体化接轨。蒙泰电解铝项目完成了上下游铝产业链的闭环,为我旗铝业降本增效注入了活力。

同时,就在今年6月份,内蒙古蒙泰集团有限公司年产20万吨高纯铝合金材料项目正式开工。项目结合我旗的产业基础优势,在高纯铝合金、高性能铝合金等方面开展深入研究,推动煤电铝产业向高附加值、高科技含量、低环境污染方向发展,标志着我旗铝业由煤—电—铝向煤—电—铝—铝基合金材料发展迈出了实质性步伐。

内蒙古蒙泰集团有限公司副总裁姚文华告诉记者:“我们跟鑫旺合作,包括下端的精铝的加工、铝的新材料等方面延伸,借助我们前端优势,再次发展我们的后续产业,延长产业链,增加附加值。”

据统计,目前达拉特经济开发区已建成电力装机容量418万千瓦和100万吨氧化铝、4.2万吨高纯铝、18万吨铝锭产能,在建72万吨铝板带、1500万平方米钢化镀膜玻璃项目,构建起煤电铝一体化的循环经济发展新样本。



吉格斯太镇：奏响乡村振兴最强音

本报记者 郭建军

一个风格迥异的村庄错落有致,一条条宽阔干净的道路纵横交错,一株株绿油油的农作物茁壮成长,一张张幸福的笑脸美丽绽放……行走在吉格斯太镇乡村田间,处处是多彩迷人的景象,散发昂扬向上的勃勃生机。勤劳奋进的吉格斯太人已奏响了乡村振兴的奋进强音,正在这片沃土上奋力谱写新时代农业强、农村美、农民富的华美篇章。

党的十九大以来,吉格斯太镇紧紧抓住国家实施乡村振兴战略的大好机遇,立足全镇地理条件、生态环境、产业发展等实际情况,按照“产业兴旺、生态宜居、乡风文明、治理有效、生活富裕”的总体要求,聚焦薄弱环节,强化改革创新,科学规划、精准施策,锐意进取,全力推进各项重点工作,努力建设富饶、美丽、文明、智慧、魅力、活力吉格斯太。

一响叮当开门。王万良两口已种了大半辈子地,可2017年以前种植结构单一,一直以玉米等大田作物为主,辛辛苦苦耕作一年,收入却并不高。“地不能种,不能再这样种下去了,一定得转变观念想办法种点其他农作物,好好提高经济效益。”看到我旗其他地方的农民靠种植蔬菜等发家致富,王万良经常这样琢磨着。

2017年,在镇政府的引导下,王万良率先尝试种了3亩青尖椒,年底一算账没挣没赔,只保了个本。“万事开头难,哪能一下子就成功了!”王万良并不死心。2018年,王万良将蔬菜种植面积扩大到11亩,一年下来净赚15万元,每亩平均纯收入高达13000多元。

2019年,尝到甜头的王万良又将蔬菜种植面积扩大到45亩,其中尖椒32亩,青椒10亩,茄子3亩。“我们这儿的土地肥沃,无污染,种出来的蔬菜品质好,销路也好。我家的蔬菜都卖到呼市去了,自从上市以来,每天都要往呼市拉满一车,很多客商都抢不上,今年效益肯定不错,比种玉米强多了。明年我还要继续扩大种植面积,比今年翻一番,争取种到90亩左右!”望着满地的蔬菜,王万良的心里乐开了花。

看到王万良家种蔬菜挣了钱,这两年,附近的一些村民也跟着种起了蔬菜,经济效益都不错。当王万良夫妇忙着卖菜时,大红色的西红柿也红了,西红柿不上市,冒冒蒙蒙精心伺候着,王万良两口顾不上歇息,匆匆穿上草帽,拎着篮子匆匆来到离家不远的菜地里,督促几十人抓紧采摘蔬菜和茄子。“今天下午必须得装满一车运到呼市,很多客商一打打电话能呢!”王万良

镇土地经营模式的创新,源自合作社推行的一“统三联”合作经营模式。

近年来,随着农业现代化步伐的不断加快,过去包产到户形成的耕地资源碎片化、生产经营分散化、土地耕作粗放化等问题,严重制约着农业农村发展。为切实解决这一问题,提升全镇农业产业发展活力,吉格斯太镇大胆改革创新,探索推出了一系列以“合作共赢”为理念的新时代土地经营模式,着力推动农业规模化、标准化、集约化发展,提高土地产出效益。

北刘社红粮种植专业合作社推行的一“统三”合作经营模式,正是全旗新时代土地经营模式中的一种。其围绕农业生产前、产中、产后环节,以“节本省心、增产增收”为目标,以“统一思想为前提、三大联合”为支撑,实现了“九个统一”,即土地由分散经营转向适度规模经营。此模式中,除田间管理由农户自行管理外,其余全部交由合作社统一组织实施,农户成立监事会,全程参与监督,最后按亩向合作社交纳相应服务费。

“一统”,即统一思想,“三联”,即联耕联种、联收联收、联营联营。联耕联种是指由村社统一组织,打破畦垄界限,将碎片化的耕地集中起来,实现有组织的连片种植,做到了“打一遍地、统一一种品种、统一采购农资,解决了农业生产前“土地”怎么联合的问题。联收联收是指由合作社与农户共同制定统一耕作时间,统一安排政策,统一秸秆利用,而田间管理由农户自行负责,解决了农业中“生产”怎么联合的问题。联营联营是指由合作社与农户共同商定,统一农业合作,统一产品销售,统一利益分配,解决了农业后“经营”怎么联合的问题。今年,合作社与金泰农牧业开发有限公

司签订了800亩玉米,与乾屹蛋业公司签订了400亩小麦,与卫时草业公司签订了800亩玉米种植回购协议,并以保底价格包销全部产品。“一统三联”合作经营模式对于农户来说,到底有哪些好处?农户心中的那本账又是怎么样算出来的?

“这种模式下,农业生产实现了‘五增一降’,即增面积、增地力、增产量、增效益、增信心,降成本。”农户林用一句简短的话概括道。他介绍说,统一经营后,打破了一块地界界线,还将一些深荒地地进行整合,新增了60亩耕地;合作经营的土地全部使用了水肥一体化技术,施肥量、农药量、灌溉量全面降低,且农资全部统一采购,过去去单家独户采购便宜,农资投入成本大幅下降;种植技术更加科学化,田间管理更加精细,产量显著提高。

除了这些看得见的好处,还有一些隐性的好处。“一方面,通过合作社施肥、合理用药,既增加了土壤有机质含量,又提升了土壤肥力,为农业的可持续发展提供了保障;另一方面,这种经营模式省工省力,收益还高,农户的信心也增强了,必将推动农业更好地发展。”农户林说。

2019年,吉格斯太镇18万亩耕地中已有6.6万亩实现了合作经营,达到总面积的36.7%。(下转3版)

